

## DriveBenefits in der Praxis – Effiziente B2B-Vernetzung



### Projektübersicht:

#### Prozesslösung

Elektronischer Datenaustausch – EDI

#### Kunde

TRUMPF GmbH + Co. KG

**Kunde**

Der Werkzeugmaschinenhersteller und Lasertechnikspezialist Trumpf hat in Ditzingen, nahe Stuttgart, seinen Stammsitz. Technische Innovationen bestimmen die Erfolgsgeschichte des 1923 gegründeten Familienunternehmens.

Trumpf hat einen entscheidenden Anteil daran, dass Lasertechnik heute in nahezu allen Lebensbereichen zum Einsatz kommt. Kontinuität und Langfristigkeit prägen das Handeln der Firma ebenso wie die Orientierung an einem auf Ver-

antwortung und Nachhaltigkeit ausgerichteten Wertesystem. Um erfolgreich am Markt agieren zu können, stellt Trumpf nicht nur hohe Anforderungen an sich selbst, sondern auch an die Leistung und das Know-how seiner Lieferanten.



**„Der elektronische Datenaustausch bietet uns mehr Sicherheit in der Bestellabwicklung und schont auch noch die Umwelt, da wir Geschäftsdokumente elektronisch austauschen.“**

Michael D'Alessandro, Verantwortlicher für den Beschaffungsprozess bei der TRUMPF GmbH + Co. KG

**Projekt und Zielsetzung**

Trumpf beschloss bei großen Lieferanten den elektronischen Datenaustausch, kurz EDI, einzuführen. EDI bezeichnet die elektronische Übermittlung von Geschäftsvorgängen zwischen Unternehmen. Hierbei sind die Anwendungssysteme der beteiligten Unternehmen als Absender, Übermittler oder Empfänger der Nachrichten direkt miteinander verbunden. EDI ist die effizienteste Form der Übertragung von Daten

aus Auftrag, Lieferung und Rechnung. Erklärtes Ziel von Trumpf bei der Einführung von EDI war, die Bestellabläufe zu beschleunigen und die Datenübermittlung zu automatisieren. Aufgrund der guten Zusammenarbeit, des Bestellvolumens und wegen des internen Know-hows mit Blick auf die Implementierung einer solchen Schnittstelle, entschied man sich mit SEW-EURODRIVE als kompetenten Partner das Projekt umzuset-

zen. So wurde ohne großen Projektaufwand in beiden Unternehmen die EDI-Abwicklung live geschaltet. Mittels der gesammelten Erfahrungen hat Trumpf in der Vergangenheit weitere Lieferanten auf die EDI-Abwicklung umstellen können und hat zwischenzeitlich ein Lieferantenportal aufgebaut, aus dem SEW-EURODRIVE seine EDI-Datensätze erhält. Über das Portal werden viele verschiedene Prozesse automatisiert.

**Besonderheit**

Eine Besonderheit im elektronischen Datenaustausch mit Trumpf besteht in der Lieferavis-Sendung. Hierfür gibt es ein separates Logistikportal, das der Hauptspediteur von Trumpf betreibt. In diesem reinen Logistikportal hinterlegen die Lieferanten ihre Sendungsanmeldungen. Auch hier wurde eine Schnittstelle mit elektro-

nischer Datenübermittlung von SEW-EURODRIVE implementiert. Sobald Informationen zu einer Lieferavis vorliegen, gehen die Daten an die Spedition. Der Spediteur weiß daraufhin ganz genau, wann er die Produkte bei SEW-EURODRIVE abholen kann.

**EDI – Vorteile im Überblick**

- Erhöhte Prozesssicherheit
- Beschleunigte Bestellabläufe
- Effiziente Datenübermittlung
- Individuelle Anbindungsmöglichkeiten
- Sichere Bestellabwicklung
- Erhebliche Kosteneinsparpotenziale durch elektronische Abwicklung
- u.v.m.

**Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Das DriveBenefits-Team steht Ihnen gerne telefonisch oder per E-Mail zur Verfügung:  
Tel. 07251 75-3232 · DriveBenefits@sew-eurodrive.de